

ДОЛГОСРОЧНЫЕ И КРАТКОСРОЧНЫЕ ЭКСПОРТНЫЕ КОНТРАКТЫ НА ПОСТАВКУ ПРИРОДНОГО ГАЗА

DOI 10.18572/2312-4350-2020-3-51-56



Кошман Сергей Сергеевич,
аспирант Центра энергетического права
Санкт-Петербургского государственного
экономического университета (СПбГЭУ)

energylaw211@unecon.ru

Поставки природного газа на экспорт осуществляются в соответствии с условиями внешнеторговых контрактов, заключаемых между продавцом и покупателем. Исследование порядка заключения, условий вышеуказанных контрактов представляет как теоретический, так и практический интерес. Значение внешнеторгового контракта для отношений сторон сложно переоценить, поскольку его содержание определяет и юридически связывает стороны для достижения соответствующих целей. При заключении внешнеторговых контрактов сторонам следует учитывать влияние процессов добычи, переработки, транспортировки, хранения природного газа на условия внешнеторговых сделок с природным газом. Данные условия являются особенно значимыми в долгосрочных контрактах на поставку природного газа на экспорт, которые считаются традиционной формой реализации природного газа. В то же время в последние годы наблюдается диверсификация используемых форм внешнеторговых контрактов в отношениях с иностранными покупателями по поставкам природного газа на экспорт. Все большее значение приобретает торговля природным газом с использованием электронных торговых платформ на основании краткосрочных контрактов. В настоящей статье автором рассматриваются основные особенности таких контрактов, определяются основные преимущества и недостатки использования различных форм контрактов при поставках природного газа на экспорт.

Ключевые слова: энергетическое право, правовой режим природного газа как объекта внешнеэкономических сделок, договорное регулирование экспорта природного газа.

LONG-TERM AND SHORT-TERM EXPORT CONTRACTS FOR NATURAL GAS SUPPLY

Koshman Sergey S.

Postgraduate Student of the Energy Law Center of the Saint-Petersburg State Economic University (SPbSEU)

Natural gas is exported in accordance with the terms and conditions of foreign trade contracts between the seller and the buyer. Research into the execution procedure, terms and conditions of such contracts has both theoretical and practical value. The importance of a foreign trade contract for relations between the

parties cannot be overemphasized as its scope determines and legally binds the parties for the achievement of their respective goals. When entering into foreign trade contracts, the parties should consider the impact of natural gas extraction, processing, transportation, storage processes on terms of foreign trade transactions with natural gas. These terms are especially important for long-term natural gas export contracts which are considered to be the traditional form of natural gas trading. However, more recently, forms of foreign trade contracts for natural gas export used to interact with foreign buyers have become more diversified. Natural gas trading under short-term contracts using electronic trading platforms is becoming increasingly important. In this article, the author examines the key peculiarities of such contracts, defines basic advantages and disadvantages of using various contract forms for natural gas export.

Keywords: energy law, legal regime of natural gas as a subject matter of foreign trade transactions, contractual regulation of natural gas export.

Исследование договорного регулирования, особенностей складывающихся между сторонами договорных отношений является одной из наиболее актуальных задач энергетического права. В.В. Романова обоснованно предлагает использовать для проведения правового анализа договорного регулирования отношений в сфере энергетики условную классификацию в зависимости от предмета соглашения, который может заключаться в поставке, переработке, транспортировке того или иного вида энергетического ресурса, хранении энергетических ресурсов, строительстве энергетического объекта, поставке энергетического оборудования, создании инновационного продукта для использования в сфере энергетики и др. [1]. В соответствии с обозначенной классификацией В.В. Романова выделяет среди договоров, регулирующих отношения по поставке энергетических ресурсов, подгруппы договоров по видам энергетических ресурсов, и в том числе договоры поставки газа [2]. Исследуя состояние энергетического правопорядка в газовой отрасли, В.В. Романова отмечает, что особенность современного состояния правового обеспечения экспорта газа характеризуется спецификой правового режима газа как объекта внешнеэкономических сделок, спецификой субъектного состава и правового положения организаций — экспортеров газа, спецификой

государственного и международно-правового регулирования [3].

И.П. Марчуков в зависимости от стадии производственно-сбытовой деятельности к основным конструкциям гражданско-правового характера, применимых в сфере оборота нефти и газа, относит: 1) договорные конструкции апстрим, необходимые для получения доступа к поиску и освоению нефтегазовых месторождений, а также непосредственно направленные на разведку и освоение нефтегазовых месторождений — нефтесервисные договоры; 2) договоры мидстрим, связанные с транспортировкой; 3) договоры даунстрим, регулирующие переработку и сбыт [4].

Классификацию контрактов на экспорт природного газа в зависимости от объекта договора поставки предлагают использовать Л.И. Шевченко, И.В. Гудков [5].

Как справедливо отмечает В.В. Романова, особенности правового регулирования внешнеэкономических сделок в сфере энергетики обусловлены прежде всего спецификой основного объекта внешнеэкономических сделок — энергетического ресурса [6]. В сделках по поставкам природного газа на экспорт трубопроводным транспортом таким энергетическим ресурсом выступает природный газ, поставляемый в газообразном состоянии. В целях осуществления экспорта природного газа в газообразном состоянии необходимо обеспечивать

непрерывность и ритмичность процесса добычи, переработки, транспортировки, хранения природного газа.

Основной формой реализации природного газа на экспорт длительное время выступали долгосрочные контракты на поставку природного газа на экспорт. В последнее время все большее значение приобретает торговля природным газом с использованием электронных торговых платформ на основании краткосрочных контрактов, которые дополняют существующий традиционный подход к реализации природного газа на экспорт с использованием долгосрочных контрактов.

Таким образом, для исследования особенностей договорного регулирования экспортных поставок трубопроводного газа предлагается использовать условную классификацию контрактов в зависимости от срока поставки природного газа. В этой связи автор предлагает рассмотреть основные особенности долгосрочных и краткосрочных контрактов на поставку природного газа на экспорт.

Долгосрочные экспортные контракты на поставку природного газа

Как было отмечено выше в настоящей статье, долгосрочные контракты являются традиционной формой закрепления договорных отношений между сторонами для осуществления поставок природного газа на экспорт трубопроводным транспортом.

Специфика природного газа, как товара, поставка которого осуществляется в газообразном состоянии, приводит к необходимости создания и эксплуатации комплексной дорогостоящей инфраструктуры для его а) добычи; б) переработки; в) транспортировки; г) хранения. Доставка природного газа покупателю осуществляется с использованием трубопроводного транспорта, который включает в себя совокупность технических сооружений, устройств, обеспечивающих перемещение природного газа в системе газоснабжения, прежде всего компрессорных станций и трубопроводов.

Возврат инвестиций в газовую инфраструктуру может осуществляться как с по-

мощью мер государственной поддержки, например, в виде освобождения компании-экспортера от уплаты государственной пошлины за вывозимый природный газ на определенный период времени [7], оказания содействия в получении необходимых согласований и разрешений при строительстве магистральных газопроводов, так и с помощью механизмов договорного регулирования.

Необходимость возврата инвестиций в дорогостоящую инфраструктуру непосредственным образом влияет на содержание контрактов на поставку природного газа.

Одним из первых примеров успешного долгосрочного взаимодействия в отношении поставок природного газа на экспорт является заключение «сделки века» между СССР и ФРГ в 1970 году, также известной, как «газ — трубы», по условиям которой ФРГ предоставляла СССР трубы большого диаметра и другого оборудования для строительства газопровода в Западную Европу, а СССР взамен поставлял советский природный газ [8]. Сделка «газ — трубы» оказала существенное влияние на дальнейшее развитие долгосрочных взаимоотношений по поставкам природного газа не только с ФРГ, но и с другими европейскими государствами.

Вышеуказанный пример показывает значение долгосрочных контрактов на поставку природного газа. Такие контракты существенным образом влияют на развитие не только отношений между поставщиком и покупателем природного газа, но и на отношения между государствами, поскольку заключение долгосрочного контракта, как правило, приводит к развитию газовой инфраструктуры, обеспечению надежности поставок в страну-импортер, а следовательно, на гарантированность энергетической безопасности страны — импортера природного газа.

В 2005 году А.А. Конопляник отмечал, что поставки на основе долгосрочных контрактов составляют более 90% объема импорта газа стран континентальной Европы, и этот механизм по-прежнему будет являться неотъемлемой частью договорной

структуры газового рынка ЕС в обозримом будущем [9].

Долгосрочные контракты на поставку природного газа сохраняют свою фундаментальную роль и на сегодняшний день. Большинство объемов экспортируемого природного газа поставляется на основании долгосрочных контрактов. Так, в 2016 году портфель долгосрочных контрактов ПАО «Газпром» на поставку природного газа в газообразном состоянии до 2035 года составлял около 4 триллионов кубических метров [10]. Подтверждением данного тезиса является заключение между ПАО «Газпром» и компанией CNPC контракта на поставку российского трубопроводного газа в Китай по «восточному» маршруту сроком на 30 лет [11].

Условие о сроке контракта выступает в качестве гарантии длительного взаимного партнерства между сторонами внешнеторгового контракта, которое наряду с условиями о количестве и цене позволяет обеспечить возвращение денежных средств, использованных на строительство инфраструктуры и на получение прибыли по контракту.

Следует согласиться с точкой зрения М.В. Марчукова, что значение долгосрочных контрактов заключается в том, что долгосрочные контракты являются основой стабильности и надежности поставок природного газа. Только такие контракты могут гарантировать импортеру надежное и бесперебойное снабжение энергоресурсом в течение длительного периода времени, а экспортеру — окупаемость многомиллиардных инвестиций для реализации крупных экспортных проектов [12].

В юридической науке отсутствует однозначное понимание, каким должен быть срок контракта для отнесения его к долгосрочным контрактам.

И.В. Гудков отмечает, что срок действия долгосрочных контрактов определяется следующими способами: посредством фиксированного срока (от десяти до 25 лет) либо путем привязки к сроку эксплуатации конкретного месторождения, газ с которого является предметом договора (так на-

зываемый ‘depletion contract’) [13]. Данная точка зрения подтверждается существующей практикой заключения долгосрочных контрактов, срок которых, как правило, превышает 10 лет [14].

Необходимо отметить, что долгосрочные контракты на поставку природного газа имеют свои преимущества и недостатки. На основании долгосрочных контрактов поставляются значительные объемы природного газа, в связи с чем стороны заинтересованы в согласовании наибольшего количества существенных условий непосредственно в тексте контракта. Преимущества долгосрочных контрактов для поставщика природного газа заключаются в установлении юридических обязательств по отбору покупателем определенного количества природного газа, гарантиях поступления валютной выручки в течение длительного срока действия контракта, а для покупателя — в получении согласованных в соответствии с условиями контракта объемов природного газа. Интересы сторон контракта по обеспечению поставки согласованных количеств природного газа, с одной стороны, и отбору природного газа, с другой стороны, обеспечиваются с помощью специальных договорных условий, определяющих минимальные количества природного газа, которые должен отобрать покупатель и поставить поставщик, а также условия «бери или плати», предусматривающего обязательства покупателя отобрать природный газ в количестве не меньшем, чем установлено контрактом, либо оплатить поставщику стоимость неотобранного минимального количества природного газа. Кроме того, в долгосрочных контрактах в формуле цены, как правило, учитывается изменение цен на нефтепродукты за предшествующие 6—9 месяцев, что позволяет сглаживать резкие колебания цен на рынке энергетических ресурсов.

Основными недостатками долгосрочных контрактов на поставку природного газа являются значительные риски, связанные с изменением условий контрактов, прежде всего условия о цене. Наличие в долгосрочных контрактах условия о пересмотре

цены (price reopener clause), согласно которому любая сторона вправе попросить о пересмотре контрактной стоимости газа, если она считает, что ситуация на рынке изменилась до такой степени, что контрактная цена перестала соответствовать реальной стоимости газа [15], во многих случаях приводило к существенным финансовым последствиям для одной из сторон контракта, особенно когда пересмотр контрактной цены осуществляется в ретроактивном порядке, за предыдущие периоды поставки. Споры о цене приводят к длительным судебным процессам между сторонами контракта в международном арбитраже, результат которых сложно предугадать, так как на решение по конкретному делу оказывает влияние множество факторов.

Краткосрочные экспортные контракты на поставку природного газа

В последние годы существенное значение стали приобретать краткосрочные контракты на поставку природного газа на экспорт. Использование данных контрактов позволило диверсифицировать существующие механизмы поставки природного газа европейским покупателям.

Активное использование краткосрочных контрактов на поставку природного газа в Российской Федерации стало применяться в 2015–2016 годах, когда компанией ООО «Газпром экспорт» были проведены первые «газовые аукционы» [16]. Следующим шагом в развитии торговли природным газом на основании краткосрочных контрактов стало открытие в сентябре 2018 года компанией ООО «Газпром экспорт» электронной торговой платформы (ЭТП), с помощью которой на регулярной основе стали реализовываться партии природного газа. Всего за время работы ЭТП с начала продаж в сентябре 2018 года до конца 2019 года было реализовано более 16,5 млрд куб. м [17].

В отличие от долгосрочных контрактов процедура заключения краткосрочных контрактов существенным образом упрощена. Для этого необходимо зарегистрироваться на электронной торговой платформе ООО «Газпром экспорт» и подать соответ-

ствующую заявку. При этом условия контракта являются типовыми. Так, на официальном сайте ЭТП ООО «Газпром экспорт» опубликованы рамочные соглашения о поставке природного газа [18]. Торги природным газом проводятся на день вперед, на месяц вперед, на квартал вперед, на год вперед.

Торговля на ЭТП схожа с биржевой торговлей природным газом в части использования электронных интернет ресурсов для заключения договоров. Однако в данном случае отсутствует такой специализированный субъект, как биржа [19]. Контракты заключаются напрямую между поставщиком и покупателем, а ЭТП выступает площадкой, с помощью которой становится возможным по итогу электронных торгов определить цену поставки и заключить внешнеторговый контракт на экспорт природного газа. Использование ЭТП позволяет привлекать более широкий круг покупателей природного газа.

Ценовые показатели краткосрочных контрактов в большей степени отвечают текущей рыночной обстановке, поскольку цена на природный газ определяется с учетом рыночной конъюнктуры, существующей на момент проведения торгов. Таким образом, ключевым преимуществом краткосрочных контрактов является их большая гибкость по сравнению с долгосрочными контрактами, которая выражается в простоте заключения и исполнения, соответствии цены природного газа текущей рыночной конъюнктуре на европейских спотовых площадках.

Недостатком краткосрочных контрактов является относительно небольшой объем поставки природного газа, отсутствие долгосрочных обязательств по поставке и отбору природного газа. Общий объем реализуемого природного газа с использованием краткосрочных контрактов относительно долгосрочных контрактов остается небольшим. В то же время данная форма экспорта природного газа в последнее время показала свою эффективность, как востребованный инструмент, дополняющий поставки природного газа на основании долгосрочных контрактов. ■

Литература

1. Романова В.В. Энергетическое право. Общая часть / В.В. Романова // Энергетическое право. Общая часть. Особенная часть : учебник / под редакцией В.В. Романовой. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Юрист, 2015. 655 с.
2. Романова В.В. Энергетическое право. Общая часть / В.В. Романова // Энергетическое право. Общая часть. Особенная часть : учебник / под редакцией В.В. Романовой. 2-е изд., перераб. и доп. Москва : Юрист, 2015. 655 с.
3. Романова В.В. Энергетический правопорядок: современное состояние и задачи / В.В. Романова. Москва : Юрист, 2016. 255 с.
4. Марчуков И.П. Гражданско-правовое регулирование внешнеторгового оборота энергетических ресурсов в РФ, ЕС и БРИКС : диссертация кандидата юридических наук / И.П. Марчуков. Волгоград, 2017. 206 с.
5. Шевченко Л.И. Договорные отношения в сфере энергетики / Л.И. Шевченко. Москва : МГИМО-Университет, 2015. 220 с. ; Гудков И.В. Экспорт газа и строительство трансграничных трубопроводов: некоторые аспекты правового и договорного регулирования / И.В. Гудков // Энергетика и право : сборник статей / под редакцией П.Г. Лахно. Москва : Юрист, 2008. С. 364–381.
6. Романова В.В. Особенности правового регулирования внешнеэкономических сделок в сфере энергетики / В.В. Романова // Международное публичное и частное право. 2016. № 1. С. 16–21.
7. Протокол от 27 ноября 1999 года к Соглашению между Правительством Российской Федерации и Правительством Турецкой Республики о поставках российского природного газа в Турецкую Республику через акваторию Черного моря от 15 декабря 1997 года // Бюллетень международных договоров. 2001. № 1. С. 75.
8. 40 лет на рынке Германии. URL: <https://www.gazprom.ru/about/history/events/germany40/>.
9. Конопляник А.А. Российский газ для Европы: об эволюции контрактных структур / А.А. Конопляник // Нефть, Газ и Право. 2005. № 3. С. 33–44.
10. Долгосрочные контракты «Газпрома» с Европой составляют 4 трлн кубов // РИА Новости. 2016. 12 апреля.
11. Алексей Миллер: Россия и Китай подписали самый крупный контракт за всю историю «Газпрома» // Газпром. 2014. 21 мая.
12. Марчуков И.П. Гражданско-правовое регулирование внешнеторгового оборота энергетических ресурсов в РФ, ЕС и БРИКС : диссертация кандидата юридических наук / И.П. Марчуков. Волгоград, 2017. 206 с.
13. Гудков И.В. Экспорт газа и строительство трансграничных трубопроводов: некоторые аспекты правового и договорного регулирования / И.В. Гудков // Энергетика и право : сборник статей / под редакцией П.Г. Лахно. Москва : Юрист, 2008. С. 364–381.
14. Европа // Газпром. URL: <https://www.gazprom.ru/about/marketing/europe/>.
15. Двенадцатова Т.И. Долгосрочные газовые контракты в практике ЕС: перспективы на будущее или будущее без перспектив? / Т.И. Двенадцатова, А.С. Исполинов // Закон. 2015. № 1. С. 96–106.
16. Новые формы торговли // Газпром Экспорт. URL: http://www.gazpromexport.ru/strategy/new_forms_of_trade/.
17. Новые формы торговли // Газпром Экспорт. URL: http://www.gazpromexport.ru/strategy/new_forms_of_trade/.
18. Основные документы // Газпром Экспорт. URL: <http://www.gazpromexport.ru/esp/documents/>.
19. Романова В.В. Проблемы и задачи правового обеспечения биржевой торговли энергетическими ресурсами в Российской Федерации и в рамках Евразийского экономического союза / В.В. Романова // Правовой энергетический форум. 2019. № 1. С. 9–17.